

Geprüfte(r) Handelsfachwirt*in (IHK)



Ihr Einstieg in den Aufstieg
– berufsbegleitend, erfolgreich und smart

Eine **Kooperation** von:

GenoAkademie
Bildung mit mehrWert.



GENOSSENSCHAFTSAKADEMIE
WESER-EMS

Qualifizierung. Training. Potenziale fördern.

BWGV



Die Vorteile auf einen Blick

- ✓ **Berufsbegleitend** in wenigen Monaten zum Abschluss
- ✓ **Zeit- und ortsunabhängiges Lernkonzept** mit individueller Betreuung und Coaching
- ✓ **Flexibles**, mediengestütztes Lernen
- ✓ **Gute Vereinbarkeit** von beruflichen Aufgaben und Fortbildung durch **geringe Präsenzzeiten**
- ✓ **Kleine Kursgruppen**
- ✓ **Intensiver Austausch** mit Teilnehmern und Lernbegleitern
- ✓ **Gezielte Prüfungsvorbereitung** und Hilfe bei den Anmeldeformalitäten
- ✓ **Hohe Erfolgsquote**; nicht bestandene Fächer können einmal kostenlos wiederholt werden
- ✓ Optionales Zusatzmodul zur **Persönlichkeitsentwicklung** zum **Sonderpreis**
- ✓ **Lehrgangszeitraum und Format zur Auswahl**
- ✓ **AdA-Schein**: Mit dem erfolgreichen Abschluss des Handelsfachwirts haben Sie automatisch den schriftlichen Teil der Ausbildereignungsprüfung abgelegt



Mit einem **erfolgserprobten, praxisorientierten Lernkonzept sicher zum Abschluss** – motiviert durch **kleine Lerngruppen** und begleitet von **erfahrenen Trainern**.

Die Zielgruppe

Selbst beruflich durchstarten oder engagierte Mitarbeiter fördern

Mit unserem effizienten Lernkonzept qualifizieren Sie sich selbst oder eines Ihrer Teammitglieder für **Führungsaufgaben** in Ihrem Handelsunternehmen:

Ob jung und aufstrebend oder erfahren und ehrgeizig – in **wenigen Monaten** machen wir Sie fit für erste Führungsaufgaben oder die nächste Stufe auf Ihrer Karriereleiter.

Der erfolgreiche Abschluss eröffnet noch weitere Perspektiven: Er wird als **Zulassung für ein Studium** akzeptiert und beinhaltet automatisch den schriftlichen Teil des **AdA-Scheins**.

Das Erfolgsrezept

Selbstbestimmt und online-basiert Lernen

Unser erfolgserprobtes Lernkonzept ermöglicht einen individuellen und effizienten Wissensaufbau:

- Aktives Selbstlernen mit unseren didaktisch aufbereiteten Lernunterlagen
- Orts- und zeitunabhängiges Lernen
- Flexibel angepasst an Lerntyp, Lerntempo und Vorkenntnisse
- Prüfungsorientiert von Anfang an
- Motiviert durch die Lerngruppe und begleitet von erfahrenen Lernbegleitern

Die Inhalte

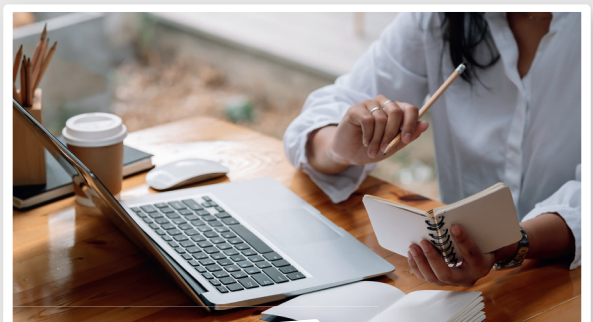
Offiziell anerkannter Lehrplan – praxistauglich aufbereitet

Wir vermitteln die gesetzlich vorgeschriebenen Lehrplaninhalte – verständlich und praxisorientiert:

- Unternehmensführung und -steuerung
- Führung und Personalmanagement, Kooperation und Kommunikation
- Handelsmarketing
- Beschaffung und Logistik
- Vertriebssteuerung

Die Zulassungsvoraussetzungen

- eine abgeschlossene, dreijährige kaufmännische Ausbildung im Handel und mind. ein Jahr Berufspraxis oder
- eine andere anerkannte kaufmännische Berufsausbildung und mind. zwei Jahre Berufspraxis oder
- eine mindestens fünfjährige Berufspraxis im kaufmännischen Bereich



Ihr Weg zum **Erfolg**

01 | **Einführungsphase**

Mit unserem Kick-off-Workshop bereiten wir Sie gut auf die Fortbildung vor. Sie erfahren alles rund um unser Lernkonzept, lernen die Lernplattform kennen und erhalten wichtige Infos und Tipps für ein effektives Zeitmanagement und eine zielführende Lernorganisation.

02 | **Sechs Selbst- und Präsenzlernphasen**

In Ihrem eigenen Tempo erarbeiten Sie sechs Themenfelder, die Sie beim jeweiligen Präsenzworkshop in der Gruppe üben, vertiefen und verinnerlichen können.

03 | **Prüfungsphase**

Vorbereitung in Eigenregie oder mit unseren optional buchbaren zweitägigen Prüfungsvorbereitungskursen (mündlich/schriftlich) – ganz nach Wunsch.

04 | **Optionales Zusatzmodul: Persönlichkeiten kommen weiter**

Weil Fachkompetenz allein für Führungstätigkeiten nicht reicht, stärken wir mit diesem Zusatzmodul Ihre Sozial- und Methodenkompetenz.



In Führung gehen – mit dem Pferd

Darum geht es: Bei dieser Methode fungiert das Pferd als Sparringspartner, der die Signale seines Gegenübers spiegelt und dadurch die eigene Wirkung und Körpersprache bewusst werden lässt. Stärken und Schwächen der nonverbalen Kommunikation werden so aufgedeckt und gleichermaßen **Selbstbewusstsein, Mut und Eigenverantwortung** gefördert.



Persönlichkeitsexpedition

Darum geht es: Mit unserer Persönlichkeitsexpedition schaffen wir Zeit und Raum, um die eigene Persönlichkeit zu erkunden und weiterzuentwickeln. Dafür bieten wir Workshops zu verschiedenen Themen an, die wir mit regelmäßigen Impulsen im Newsletter-Format und einem Einzelcoaching ergänzen. Das Themenspektrum ist sehr vielseitig, z. B. **Werte und Bedürfnisse, Growth Mindset, Resilienz**.

Feedback



Birgit Rost

**Assistentin der Betriebsleitung Produktion, Handelsfachwirtin (IHK)
WZG Württembergische Weingärtner-Zentralgenossenschaft eG**

„Am Anfang war ich skeptisch, ob ich mit dem neuen Lernkonzept in so kurzer Zeit das notwendige Wissen aufbauen kann. Die Zeit war anstrengend, ist aber wie im Flug vergangen. Und: Es hat super geklappt! Deshalb macht meine Kollegin den Kurs jetzt auch.“



Patrick Chelaifa

**Geschäftsführender Vorstand, Handelsfachwirt (IHK)
Bickensohler Weinvogtei eG**

„Man merkt direkt in den Lerneinheiten, dass großer Wert auf gute Dozenten gelegt wird. Das und die sehr lehrreichen und gut organisierten Präsenz- und Onlinephasen haben mich wirklich weitergebracht.“



Kathi Singer

**Filialleiterin, Handelsfachwirtin (IHK)
dm-drogerie markt GmbH**

„Ich finde die Flexibilität, die man beim Lernen hat, super. Ich konnte mir die Zeit zum Lernen nahezu komplett frei einteilen, war aber gleichzeitig jederzeit gut vernetzt und hatte immer die richtigen Ansprechpartner zur Seite.“



Alisia Krampfert

Leiterin Personalentwicklung und Recruiting ZG Raiffeisen eG

„Mir gefällt, dass die Teilnehmer ihr Wissen selbstständig aufbauen – das fördert die Eigenverantwortung und schafft Flexibilität im Lernprozess. Die Verzahnung der verschiedenen lerndidaktischen Methoden finde ich sinnvoll und richtig.“

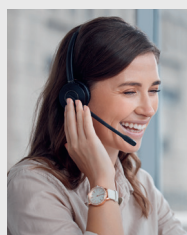


In unserem **YouTube-Video** sprechen unsere Absolventen über ihre **Erfahrungen** und **beantworten häufig gestellte Fragen** von Interessenten.



Information & Beratung:

Selina Tudan
Mobil: 0173 9281730
selina.tudan@bwgv-info.de



Anmeldung:

Kundenservicecenter
Tel.: +49 2205 803 9500
ksc@genoakademie.de

GenoAkademie GmbH & Co. KG

Raiffeisenstraße 10–16
51503 Rösrath-Forsbach

www.genoakademie.de

Eine **Kooperation** von:

GenoAkademie
Bildung mit mehrWert.



GENOSSENSCHAFTSAKADEMIE
WESER-EMS

Qualifizierung. Training. Potenziale fördern.

BWGV