



(Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkundengeschäft

Lokal verankert, überregional vernetzt und unseren Mitgliedern verpflichtet – das sind wir, die GenoAkademie.

Wir sind die größte genossenschaftliche Bildungseinrichtung in Deutschland.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?

Dann bewerben Sie sich bei uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt als **(Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkunden.**

www.genoakademie.de

GenoAkademie
Bildung mit mehrWert.

(Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkundengeschäft

Lokal verankert, überregional vernetzt und unseren Mitgliedern verpflichtet – das sind wir, die GenoAkademie.

Wir sind die größte genossenschaftliche Bildungseinrichtung in Deutschland. Wir nehmen unsere Aufgabe ernst und stellen uns unserer Verantwortung – im Interesse unserer Kunden und deren Mitarbeiter.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?

Dann bewerben Sie sich bei uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt als (Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkunden.



Ihre Aufgaben

- Durchführung von Fach- und/oder Verkaufs- und Kommunikations- trainings inklusive Arbeitsplatzbegleitungen (Training on the Job) für das Firmenkundengeschäft direkt vor Ort bei unseren Kunden, an unseren Veranstaltungsorten sowie in digitalen Lernformaten
- Einsatz moderner, zielgruppen- und marktgerechter Methoden und Medien im Rahmen der Bildungsmaßnahmen
- Fachlich-didaktische Konzeption von Trainings in Präsenz und als Live-Online-Trainings sowie von modernen und motivierenden asynchronen Selbstlernformaten (u.a. WBT's/Videos)

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossene bankkaufmännische Berufsausbildung und weitere Qualifikationen in der Finanzberatung oder Marktfolgetätigkeit für Firmenkunden
- Mehrjährige fundierte praktische Erfahrung im Firmenkundengeschäft
- Kenntnisse in der Anwendung des genossenschaftlichen Kernbankensystems sowie des genossenschaftlichen Leistungsangebots
- Idealerweise Kenntnisse in Instrumenten der Erwachsenenbildung und digitaler Lernmedien
- Hohes Maß an Arbeitsorganisation, Selbstmanagement und Handlungsorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit sowie hohe Dienstleistungsorientierung
- Hohe Reisebereitschaft

GenoAkademie
Bildung mit mehrWert.

www.genoakademie.de/karriere

(Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkundengeschäft

Lokal verankert, überregional vernetzt und unseren Mitgliedern verpflichtet – das sind wir, die GenoAkademie.

Wir sind die größte genossenschaftliche Bildungseinrichtung in Deutschland. Wir nehmen unsere Aufgabe ernst und stellen uns unserer Verantwortung – im Interesse unserer Kunden und deren Mitarbeiter.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?

Dann bewerben Sie sich bei uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt als (Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkunden.



Ihre Aufgaben

- Durchführung von Fach- und/oder Verkaufs- und Kommunikations- trainings inklusive Arbeitsplatzbegleitungen (Training on the Job) für das Firmenkundengeschäft direkt vor Ort bei unseren Kunden, an unseren Veranstaltungsorten sowie in digitalen Lernformaten
- Einsatz moderner, zielgruppen- und marktgerechter Methoden und Medien im Rahmen der Bildungsmaßnahmen
- Fachlich-didaktische Konzeption von Trainings in Präsenz und als Live-Online-Trainings sowie von modernen und motivierenden asynchronen Selbstlernformaten (u.a. WBT's/Videos)

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossene bankkaufmännische Berufsausbildung und weitere Qualifikationen in der Finanzberatung oder Marktfolgetätigkeit für Firmenkunden
- Mehrjährige fundierte praktische Erfahrung im Firmenkundengeschäft
- Kenntnisse in der Anwendung des genossenschaftlichen Kernbankensystems sowie des genossenschaftlichen Leistungsangebots
- Idealerweise Kenntnisse in Instrumenten der Erwachsenenbildung und digitaler Lernmedien
- Hohes Maß an Arbeitsorganisation, Selbstmanagement und Handlungsorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit sowie hohe Dienstleistungsorientierung
- Hohe Reisebereitschaft



 Jetzt bewerben

GenoAkademie
Bildung mit mehrWert.

www.genoakademie.de/karriere

(Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkundengeschäft

Lokal verankert, überregional vernetzt und unseren Mitgliedern verpflichtet – das sind wir, die GenoAkademie.

Wir sind die größte genossenschaftliche Bildungseinrichtung in Deutschland. Wir nehmen unsere Aufgabe ernst und stellen uns unserer Verantwortung – im Interesse unserer Kunden und deren Mitarbeiter.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung?

Dann bewerben Sie sich bei uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt als (Vertriebs-) Trainer (m/w/d) Firmenkunden.

Ihre Aufgaben

- Durchführung von Fach- und/oder Verkaufs- und Kommunikations- trainings inklusive Arbeitsplatzbegleitungen (Training on the Job) für das Firmenkundengeschäft direkt vor Ort bei unseren Kunden, an unseren Veranstaltungsorten sowie in digitalen Lernformaten
- Einsatz moderner, zielgruppen- und marktgerechter Methoden und Medien im Rahmen der Bildungsmaßnahmen
- Fachlich-didaktische Konzeption von Trainings in Präsenz und als Live-Online-Trainings sowie von modernen und motivierenden asynchronen Selbstlernformaten (u.a. WBT's/Videos)

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossene bankkaufmännische Berufsausbildung und weitere Qualifikationen in der Finanzberatung oder Marktfolgetätigkeit für Firmenkunden
- Mehrjährige fundierte praktische Erfahrung im Firmenkundengeschäft
- Kenntnisse in der Anwendung des genossenschaftlichen Kernbankensystems sowie des genossenschaftlichen Leistungsangebots
- Idealerweise Kenntnisse in Instrumenten der Erwachsenenbildung und digitaler Lernmedien
- Hohes Maß an Arbeitsorganisation, Selbstmanagement und Handlungsorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit sowie hohe Dienstleistungsorientierung
- Hohe Reisebereitschaft



 Jetzt bewerben

GenoAkademie
Bildung mit mehrWert.

www.genoakademie.de/karriere